

OFFRE D'ALTERNANCE Business developer Junior – H/F

Présentation de la société

Société dynamique dans le domaine des hautes technologies, Netvigie est un acteur important du monitoring de plateforme web. Nous accompagnons nos clients dans la surveillance qualité de leur site internet afin d'en améliorer la performance.

Nous travaillons actuellement avec 150 clients dont des acteurs majeurs du e-commerce.

Nous recherchons notre Biz Dev Junior pour renforcer notre équipe commerciale et accompagner le fort développement de notre entreprise.

Détails de la mission

Tu te destines à une carrière commerciale et le domaine du digital te passionnes...

Tu es dans une formation en alternance et tu cherches une entreprise pouvant t'apporter une expérience enrichissante et formatrice... cette offre est faite pour toi!

Netvigie, spécialiste de la surveillance qualité des sites web, cherches son Biz Dev Junior pour renforcer son équipe commerciale et accompagner le fort développement de l'entreprise.

Après une 1ère phase de formation à notre métier et à nos solutions, tes principaux objectifs seront :

- Prendre en charge un portefeuille prospects et clients
- Mener des actions de détection de nouvelles opportunités
- Développer ton réseau de clients et aussi de partenaires

Compétences requises pour la mission

Il s'agit d'une mission évolutive qui démarrera par des actions de détections de prospects et de projets, et qui progressivement te mèneront à une mission commerciale dans une plus grande autonomie.

Pour mener à bien tes missions, il te faudra faire preuve :

- D'organisation et de persévérance pour entretenir les contacts dans la durée,
- De force de conviction pour engager tes interlocuteurs et vendre nos solutions,
- D'adaptabilité et d'aisance rédactionnelle et relationnelle pour mener des échanges avec des décideurs aux profils différents (techniques et marketing).
- D'esprit d'équipe et de cohésion pour contribuer à la bonne réussite des projets

Titulaire d'un **Bac +2 minimum** et issu d'une formation commerciale, tu as un bon relationnel. Ton orthographe et expression orale et écrite sont également irréprochables.

Si tu es dynamique, que tu souhaites t'investir, que tu recherches un esprit start-up et que tu souhaites partager des valeurs d'entreprise positives, tu pourras compter sur l'accompagnement opérationnel de ton manager pour réussir ta mission.

Informations supplémentaires

 $\textbf{Contrat:} \ \mathsf{Alternance}$

Durée : 1 an

Horaire : 35h par semaine **Rémunération** : Conventionnelle

Date de début souhaitée : dès que possible.

Lieu: Netvigie – 65 rue de la cimaise 59650 Villeneuve d'Ascq

Merci de faire parvenir CV et lettre de motivation à :

recrutement@netvigie.com